

Ventas al menudeo – El comercio formal mantiene un fuerte crecimiento en agosto

25 de octubre 2016

www.banorte.com
www.ixe.com.mx
@analisis_fundam

Alejandro Cervantes
Economista Senior, México
alejandro.cervantes@banorte.com

Miguel Calvo
Economista Regional y Sectorial
miguel.calvo@banorte.com

- El día de hoy el *INEGI* dio a conocer su reporte mensual de establecimientos comerciales
- Ventas al menudeo (agosto): **8.9% anual; Banorte-Ixe: 6.3%; consenso: 5.8% (rango de estimados: 2% a 7.7%); anterior: 7.9%**
- Las ventas minoristas suman un avance de **8.3% anual durante los primeros ocho meses del año**
- Con cifras ajustadas por estacionalidad, las ventas minoristas aumentaron **0.6% m/m**, como resultado del buen desempeño de las ventas de bienes duraderos
- Consideramos que los ingresos por ventas minoristas continuarán expandiéndose en el cuarto trimestre del año
- Colima registro el mayor crecimiento de ingresos por ventas minoristas del país en el mes de agosto (**+48.5% anual**).

Crecimiento de 8.9% en agosto. De acuerdo al reporte de establecimientos comerciales publicado hoy por el *INEGI*, los ingresos por suministro de bienes y servicios por ventas al menudeo crecieron 8.9% en agosto, por encima de nuestro pronóstico de 6.3% (consenso: 5.8%). Cabe destacar que a diferencia del rubro de comercio contemplado dentro del reporte del PIB, el reporte publicado hoy sólo abarca el comercio de establecimientos comerciales formales. El crecimiento de los ingresos por ventas minoristas se explicó por el avance observado en todos sus componentes, donde destacamos el incremento de las ventas de enseres domésticos (24% anual), artículos para el esparcimiento (10.8%) y vehículos de motor y refacciones (14.1%), como se muestra en la tabla de la siguiente página.

Por su parte, las ventas en tiendas departamentales y de autoservicio, las cuales incluyen una muestra similar a las reportadas por la *ANTAD*, registraron un crecimiento de sólo 3.4% anual, como resultado de un efecto calendario adverso que restó días de fin de semana al mes en cuestión. (4 sábados y 4 domingos en agosto 2016 vs. 5 sábados y 5 domingos en agosto de 2015). Cabe recordar que las ventas de tiendas departamentales cuentan con un fuerte comportamiento estacional, donde éstas tienden a ser significativamente más altas durante los fines de semana. Con cifras ajustadas por efecto calendario, las ventas minoristas en tiendas departamentales y de autoservicio presentaron un crecimiento de 6.2%. Finalmente, las ventas al mayoreo –las cuales están altamente correlacionadas con el desempeño futuro del comercio al por menor– registraron un crecimiento de 9.1% anual.

Documento destinado al público en general

Ingreso generado por ventas minoristas: Agosto 2016

% anual

	ago-16	ago-15	ene-ago, '16	ene-ago, '15
Ventas al menudeo	8.9	6.4	8.3	5.3
Alimentos, bebidas y tabaco	11.5	10.0	6.6	6.1
Autoservicio y departamentales	3.4	6.1	6.5	5.6
Productos textiles, accesorios de vestir	15.5	12.5	14.2	10.0
Artículos para el cuidado de la salud	7.8	21.4	7.7	12.5
Artículos para el esparcimiento	10.8	-8.7	8.7	3.0
Enseres domésticos	24.0	-9.4	12.8	-4.3
Artículos de ferretería	3.3	23.2	8.2	10.4
Vehículos de motor, refacciones	14.1	4.6	9.8	4.3
Ventas por internet, televisión y catálogos	9.4	2.9	6.6	66.2
Ventas al mayoreo	9.1	5.7	7.1	5.7

Fuente: INEGI

Con cifras ajustadas por estacionalidad, las ventas aumentaron 0.6% mensual. El incremento mensual en el índice se derivó del avance que presentaron 8 de los 9 componentes, como se observa en la tabla inferior. En este contexto, el desempeño de las ventas de bienes duraderos fue muy favorable. Por un lado, las ventas de vehículos de motor y refacciones crecieron 2.8% m/m, mientras que las ventas de enseres domésticos crecieron 5.8%. Por su parte, las ventas de bienes no duraderos continuaron mostrando una trayectoria ascendente, donde destacamos el crecimiento de 1.9% m/m en las ventas de alimentos, bebidas y tabaco, y el avance de 3% en los productos textiles y accesorios para vestir.

Ingreso generado por ventas minoristas: Agosto 2016

% m/m, ajustado por estacionalidad

	ago-16	jul-16	Diferencia
Ventas al menudeo	0.6	0.4	0.2
Alimentos, bebidas y tabaco	1.9	3.6	-1.7
Autoservicio y departamentales	0.2	0.2	0.0
Productos textiles, accesorios de vestir	3.0	-1.3	4.3
Artículos para el cuidado de la salud	2.7	0.6	2.2
Artículos para el esparcimiento	0.2	-1.9	2.1
Enseres domésticos	5.8	-4.2	10.1
Artículos de ferretería	-0.4	2.2	-2.6
Vehículos de motor, refacciones	2.8	-2.4	5.3
Ventas por internet, televisión y catálogos	3.3	0.6	2.8
Ventas al mayoreo	-0.5	-0.8	0.3

Fuente: INEGI

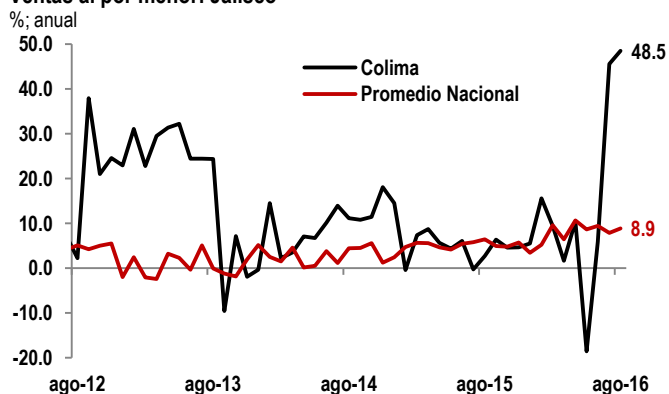
Hacia delante, consideramos que los ingresos por ventas minoristas continuarán mostrando una trayectoria ascendente. Es probable que tanto el dinamismo de las ventas al menudeo como del consumo privado se mantendrá durante los próximos meses derivado de cuatro factores: (1) La mayor oferta crediticia por parte de la banca privada, lo cual generará un mayor gasto privado; (2) la ganancia de los salarios reales, lo cual se ha visto reflejado en un mayor consumo; (3) el desempeño favorable del mercado laboral mexicano, que podría generar una mayor dinámica de crecimiento en el consumo; y (4) el incremento que ha presentado el flujo de remesas, lo cual continuará apoyando el gasto de los hogares mexicanos que perciben este ingreso.

De nuestro economista regional

Colima registro el mayor crecimiento de ingresos por ventas minoristas del país en el mes de agosto (+48.5% anual). Los ingresos de las empresas por las ventas al por menor en el estado de Colima se incrementaron fuertemente en 48.5% anual durante el octavo mes del año, alcanzando la mayor tasa de crecimiento en comparación con las entidades del resto del país (promedio nacional: 8.9% anual). En lo que va del año, Colima ha logrado un crecimiento de 15% en comparación con el mismo periodo pero del año anterior.

A un menor ritmo, pero también con crecimientos importantes y superando ampliamente el promedio nacional, destacamos las ventas de los comercios minoristas en los estados de Chiapas (42.2%), Querétaro (34.9%), Guanajuato (33.4%) y Durango (33%), como se muestra en la tabla inferior. En contraste, los ingresos por ventas minoristas en Campeche se desplomaron fuertemente en 9.2% anual, siendo ésta la entidad con la mayor baja en ventas reportada por el INEGI, luego de varios meses consecutivos de permanencia como líder de crecimiento a nivel nacional. A pesar de ello, en lo que va del año, Campeche continúa mostrando el mayor crecimiento acumulado del año en términos anuales (21.8%).

Ventas al por menor: Jalisco



Fuente: Banorte-Ixe; INEGI

Entidades con mayor y menor incremento en ventas al por menor

	ago-16	ago-15	ene-ago'16
Colima	48.5	2.7	15.0
Chiapas	42.2	-6.2	47.0
Querétaro	34.9	13.7	29.1
Guanajuato	33.4	9.1	29.3
Durango	33.0	10.5	38.5
Promedio Nacional	8.9	6.4	8.3
Guerrero	5.4	18.0	13.5
Morelos	-0.5	5.3	4.9
Tabasco	-9.0	3.6	0.7
Campeche	-9.2	21.8	4.8

Fuente: Banorte-Ixe; INEGI

Certificación de los Analistas.

Nosotros, Gabriel Casillas Olivera, Delia María Paredes Mier, Alejandro Padilla Santana, Manuel Jiménez Zaldívar, Tania Abdul Massih Jacobo, Alejandro Cervantes Llamas, Katia Celina Goya Ostos, Juan Carlos Alderete Macal, Víctor Hugo Cortes Castro, Marissa Garza Ostos, Marisol Huerta Mondragón; Miguel Alejandro Calvo Domínguez, Juan Carlos García Viejo, Hugo Armando Gómez Solís, Idalia Yanira Céspedes Jaén, José Itzamna Espitia Hernández; Valentín III Mendoza Balderas, Santiago Leal Singer, y Francisco José Flores Serrano certificamos que los puntos de vista que se expresan en este documento son reflejo fiel de nuestra opinión personal sobre la(s) compañía(s) o empresa(s) objeto de este reporte, de sus afiliadas y/o de los valores que ha emitido. Asimismo declaramos que no hemos recibido, no recibimos, ni recibiremos compensación distinta a la de Grupo Financiero Banorte S.A.B. de C.V por la prestación de nuestros servicios.

Declaraciones relevantes.

Conforme a las leyes vigentes y los manuales internos de procedimientos, los Analistas tienen permitido mantener posiciones largas o cortas en acciones o valores emitidos por empresas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores y que pueden ser el objeto del presente reporte, sin embargo, los Analistas Bursátiles tienen que observar ciertas reglas que regulan su participación en el mercado con el fin de prevenir, entre otras cosas, la utilización de información privada en su beneficio y evitar conflictos de interés. Los Analistas se abstendrán de invertir y de celebrar operaciones con valores o instrumentos derivados directa o a través de interpósita persona, con Valores objeto del Reporte de análisis, desde 30 días naturales anteriores a la fecha de emisión del Reporte de que se trate, y hasta 10 días naturales posteriores a su fecha de distribución.

Remuneración de los Analistas.

La remuneración de los Analistas se basa en actividades y servicios que van dirigidos a beneficiar a los clientes inversionistas de Casa de Bolsa Banorte Ixe y de sus filiales. Dicha remuneración se determina con base en la rentabilidad general de la Casa de Bolsa y del Grupo Financiero y en el desempeño individual de los Analistas. Sin embargo, los inversionistas deberán advertir que los Analistas no reciben pago directo o compensación por transacción específica alguna en banca de inversión o en las demás áreas de negocio. Actividades de las áreas de negocio durante los últimos doce meses.

Actividades de las áreas de negocio durante los últimos doce meses.

Grupo Financiero Banorte S.A.B. de C.V., a través de sus áreas de negocio, brindan servicios que incluyen, entre otros, los correspondientes a banca de inversión y banca corporativa, a un gran número empresas en México y en el extranjero. Es posible que hayan prestado, estén prestando o en el futuro brinden algún servicio como los mencionados a las compañías o empresas objeto de este reporte. Casa de Bolsa Banorte o sus filiales reciben una remuneración por parte de dichas corporaciones en contraprestación de los servicios antes mencionados.

En el transcurso de los últimos doce meses, Grupo Financiero Banorte S.A.B. de C.V., no ha obtenido compensaciones por los servicios prestados por parte de la banca de inversión o por alguna de sus otras áreas de negocio de las siguientes empresas o sus filiales, alguna de las cuales podría ser objeto de análisis en el presente reporte.

Actividades de las áreas de negocio durante los próximos tres meses.

Casa de Bolsa Banorte Ixe, Grupo Financiero Banorte o sus filiales esperan recibir o pretenden obtener ingresos por los servicios que presta banca de inversión o de cualquier otra de sus áreas de negocio, por parte de compañías emisoras o sus filiales, alguna de las cuales podría ser objeto de análisis en el presente reporte.

Tenencia de valores y otras revelaciones.

Grupo Financiero Banorte S.A.B. de C.V. no mantiene inversiones, al cierre del último trimestre, directa o indirectamente, en valores o instrumentos financieros derivados, cuyo subyacente sean valores, objeto de recomendaciones, que representen el 1% o más de su cartera de inversión de los valores en circulación o el 1% de la emisión o subyacente de los valores emitidos.

Ninguno de los miembros del Consejo, directores generales y directivos del nivel inmediato inferior a éste de Casa de Bolsa Banorte Ixe, Grupo Financiero Banorte, funge con algún cargo en las emisoras que pueden ser objeto de análisis en el presente documento.

Los Analistas de Grupo Financiero Banorte S.A.B. de C.V. no mantienen inversiones directas o a través de interpósita persona, en los valores o instrumentos derivados objeto del reporte de análisis.

Guía para las recomendaciones de inversión.

	Referencia
COMPRA	Quando el rendimiento esperado de la acción sea mayor al rendimiento estimado del IPC.
MANTENER	Quando el rendimiento esperado de la acción sea similar al rendimiento estimado del IPC.
VENTA	Quando el rendimiento esperado de la acción sea menor al rendimiento estimado del IPC.

Aunque este documento ofrece un criterio general de inversión, exhortamos al lector a que busque asesorarse con sus propios Consultores o Asesores Financieros, con el fin de considerar si algún valor de los mencionados en el presente reporte se ajusta a sus metas de inversión, perfil de riesgo y posición financiera.

Determinación de precios objetivo

Para el cálculo de los precios objetivo estimado para los valores, los analistas utilizan una combinación de metodologías generalmente aceptadas entre los analistas financieros, incluyendo de manera enunciativa, más no limitativa, el análisis de múltiplos, flujos descontados, suma de las partes o cualquier otro método que pudiese ser aplicable en cada caso específico conforme a la regulación vigente. No se puede dar garantía alguna de que se vayan a lograr los precios objetivo calculados para los valores por los analistas de Grupo Financiero Banorte S.A.B. de C.V., ya que esto depende de una gran cantidad de diversos factores endógenos y exógenos que afectan el desempeño de la empresa emisora, el entorno en el que se desempeña e influyen en las tendencias del mercado de valores en el que cotiza. Es más, el inversionista debe considerar que el precio de los valores o instrumentos puede fluctuar en contra de su interés y ocasionarle la pérdida parcial y hasta total del capital invertido.

La información contenida en el presente reporte ha sido obtenida de fuentes que consideramos como fidedignas, pero no hacemos declaración alguna respecto de su precisión o integridad. La información, estimaciones y recomendaciones que se incluyen en este documento son vigentes a la fecha de su emisión, pero están sujetas a modificaciones y cambios sin previo aviso; Grupo Financiero Banorte S.A.B. de C.V. no se compromete a comunicar los cambios y tampoco a mantener actualizado el contenido de este documento. Grupo Financiero Banorte S.A.B. de C.V. no acepta responsabilidad alguna por cualquier pérdida que se derive del uso de este reporte o de su contenido. Este documento no podrá ser fotocopiado, citado, divulgado, utilizado, ni reproducido total o parcialmente sin previa autorización escrita por parte de, Grupo Financiero Banorte S.A.B. de C.V.

GRUPO FINANCIERO BANORTE S.A.B. de C.V.
Directorio de Análisis

Gabriel Casillas Olvera	Director General Adjunto Análisis Económico y Bursátil	gabriel.casillas@banorte.com	(55) 4433 - 4695
Raquel Vázquez Godínez	Asistente Dir. General Adjunta Análisis Económico y Bursátil	raquel.vazquez@banorte.com	(55) 1670 - 2967

Análisis Económico

Delia María Paredes Mier	Directora Ejecutiva Análisis y Estrategia	delia.paredes@banorte.com	(55) 5268 - 1694
Alejandro Cervantes Llamas	Subdirector Economía Nacional	alejandro.cervantes@banorte.com	(55) 1670 - 2972
Katia Celina Goya Ostos	Subdirector Economía Internacional	katia.goya@banorte.com	(55) 1670 - 1821
Miguel Alejandro Calvo Domínguez	Gerente Economía Regional y Sectorial	miguel.calvo@banorte.com	(55) 1670 - 2220
Juan Carlos García Viejo	Gerente Economía Internacional	juan.garcia.viejo@banorte.com	(55) 1670 - 2252
Francisco José Flores Serrano	Analista Economía Nacional	francisco.flores.serrano@banorte.com	(55) 1670 - 2957
Lourdes Calvo Fernández	Analista (Edición)	lourdes.calvo@banorte.com	(55) 1103 - 4000 x 2611

Estrategia de Renta Fija y Tipo de Cambio

Alejandro Padilla Santana	Director Estrategia de Renta Fija y Tipo de Cambio	alejandro.padilla@banorte.com	(55) 1103 - 4043
Juan Carlos Alderete Macal, CFA	Subdirector de Estrategia de Tipo de Cambio	juan.alderete.macal@banorte.com	(55) 1103 - 4046
Santiago Leal Singer	Analista Estrategia de Renta Fija y Tipo de Cambio	santiago.leal@banorte.com	(55) 1670 - 2144

Análisis Bursátil

Manuel Jiménez Zaldivar	Director Análisis Bursátil	manuel.jimenez@banorte.com	(55) 5268 - 1671
Víctor Hugo Cortes Castro	Análisis Técnico	victorh.cortes@banorte.com	(55) 1670 - 1800
Marissa Garza Ostos	Conglomerados / Financiero / Minería / Química	marissa.garza@banorte.com	(55) 1670 - 1719
Marisol Huerta Mondragón	Alimentos / Bebidas / Comercio Especializado	marisol.huerta.mondragon@banorte.com	(55) 1670 - 1746
José Itzamna Espitia Hernández	Aeropuertos / Cemento / Fibras / Infraestructura	jose.espitia@banorte.com	(55) 1670 - 2249
Valentín III Mendoza Balderas	Autopartes / Bienes Raíces / Comerciales / Consumo Discrecional	valentin.mendoza@banorte.com	(55) 1670 - 2250

Análisis Deuda Corporativa

Tania Abdul Massih Jacobo	Directora Deuda Corporativa	tania.abdul@banorte.com	(55) 5268 - 1672
Hugo Armando Gómez Solís	Gerente Deuda Corporativa	hugo.gomez@banorte.com	(55) 1670 - 2247
Idalia Yanira Céspedes Jaén	Gerente Deuda Corporativa	idalia.cespedes@banorte.com	(55) 1670 - 2248

Banca Mayorista

Armando Rodal Espinosa	Director General Banca Mayorista	armando.rodal@banorte.com	(81) 8319 - 6895
Alejandro Eric Faesi Puente	Director General Adjunto de Mercados y Ventas Institucionales	alejandro.faesi@banorte.com	(55) 5268 - 1640
Alejandro Aguilar Ceballos	Director General Adjunto de Administración de Activos	alejandro.aguilar.cebillos@banorte.com	(55) 5268 - 9996
Arturo Monroy Ballesteros	Director General Adjunto Banca Inversión Financ. Estruct.	arturo.monroy.ballesteros@banorte.com	(55) 5004 - 1002
Gerardo Zamora Nanez	Director General Adjunto Banca Transaccional y Arrendadora y Factor	gerardo.zamora@banorte.com	(81) 8318 - 5071
Jorge de la Vega Grajales	Director General Adjunto Gobierno Federal	jorge.delavega@banorte.com	(55) 5004 - 5121
Luis Pietrini Sheridan	Director General Adjunto Banca Patrimonial y Privada	luis.pietrini@banorte.com	(55) 5004 - 1453
René Gerardo Pimentel Ibarrola	Director General Adjunto Banca Corporativa e Instituciones Financieras	pimentelr@banorte.com	(55) 5268 - 9004
Ricardo Velázquez Rodríguez	Director General Adjunto Banca Internacional	rvelazquez@banorte.com	(55) 5004 - 5279
Victor Antonio Roldan Ferrer	Director General Adjunto Banca Empresarial	victor.rolan.ferrer@banorte.com	(55) 5004 - 1454